

# PTTGC ดันยอดขาย 63 โต 10%

■ เพิ่มส่งออกอาเซียนชดเชยจีน ■ วางแผนลงทุน 5 ปี 2 แสนล้านบาท



**คองกระพั้น**  
**อินทรแจ่ง**

นิวส์ คอนเน็คท์ – PTTGC มั่นใจปีนี้ปริมาณการขายเติบโต 10% ตามเป้าได้ 3 โครงการเดินเครื่องปีนี้ ลุ้นโรคระบาดโควิด-19 จบไตรมาส 2/63 เพิ่มส่งออกเอเชียตะวันออกเฉียงใต้

นายคองกระพั้น อินทรแจ่ง ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท พีทีที โกลบอล เคมิคอล จำกัด (มหาชน) หรือ PTTGC เปิดเผยว่า ในปี 63 คาดว่ากำลังการผลิตรวมของบริษัทจะเพิ่มขึ้น 10% จากปี 62 ที่มีกำลังการผลิต 11 ล้านตัน เนื่องจากปีนี้ไม่มีการหยุดซ่อมบำรุง และจะมีกำลังการผลิตใหม่เพิ่มเข้ามา 3 โครงการ คือ



**ทิศทางการดำเนินงานปี 2563**  
**“สานต่อ ต่อยอด”**

โครงการปรับปรุงประสิทธิภาพการผลิต Olefins Reconfiguration Project (ORP) เริ่มผลิตเชิงพาณิชย์ได้ในช่วงไตรมาส 4/63 โครงการโพรพิลีนออกไซด์ (Propylene Oxide :PO) และ โครงการโพลีเอทิลีน (Polyols) เริ่มผลิตเชิงพาณิชย์ได้ในช่วงไตรมาส 3/63 ขณะที่ปริมาณการขายปี 63 คาดว่าจะเติบโต 10% ตามกำลังการผลิต

ส่วนปัจจัยเรื่องโรคระบาดโควิด-19 คาดว่า จะส่งผลกระทบต่อในระยะสั้น คาดว่ายอดขายในช่วงไตรมาส 1/63 จะลดลงเล็กน้อย หลังจกหยุดส่งออกในจีนลดลงราว 2% แต่บริษัทได้มีการส่งออกไปยังตลาดเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ทดแทนอย่างไรก็ตาม โรคระบาดโควิด-19 คาดว่าไตรมาส 2/63 จะเริ่มคลี่คลาย

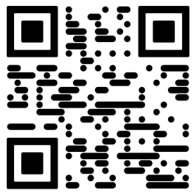
สำหรับแนวโน้มทิศทางตลาดในปี นี้ คาดว่าราคาผลิตภัณฑ์ปรับตัวดีขึ้นทั้งกลุ่มธุรกิจธุรกิจโรงกลั่น และกลุ่มธุรกิจปิโตรเคมี โดยกลุ่มธุรกิจโรงกลั่นคาดว่าจะมีค่าการกลั่น (GRM) อยู่ในระดับ 4-5 เหรียญสหรัฐต่อบาร์เรล ขณะที่ปี 2562 อยู่ในระดับ 3.8 เหรียญสหรัฐต่อบาร์เรล ได้รับปัจจัยหนุนจากมาตรการลดการใช้น้ำมันเตากำมะถันสูงในธุรกิจเดินเรือตามนโยบายของ International Marine Organization (IMO) ขณะที่ส่วนต่างราคาผลิต (สเปรด) ระหว่าง HDPE-Naphtha คาดว่าปีนี้อยู่ในระดับ 400-450 เหรียญสหรัฐต่อตัน

ขณะที่แผนการลงทุนระยะ 5 ปี (63-67) บริษัทเตรียมเงินลงทุนไว้ราว 2 แสนล้านบาท คาดจะใช้เงินลงทุนปีละ 30,000-40,000 ล้านบาท ทั้งในไทยและต่างประเทศ



**แถลงแผนธุรกิจ...ดร.ก้องเกียรติ** โอบาสวงคาร ประธานกรรมการบริหาร บริษัท เอเชีย พลัส กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน) หรือ ASP นำทีมผู้บริหาร แถลงแผนการดำเนินงานและกลยุทธ์ธุรกิจปี 2563 จะเน้นความเป็นผู้นำในการเป็นผู้ให้บริการธุรกิจทางการเงินครบวงจร หรือ Full-Service พร้อมทั้งธุรกิจที่มีแนวโน้มเติบโตดี โดยคาดว่าจะรวมในปีนี้จะไม่น้อยกว่า 10%





# ALLปี62โกยกำไร500ล้าน

นิวส์ คอนเน็คท์ - ALL ปี 2562 โกยกำไรสุทธิ 500 ล้านบาท โต 45% จากรายได้รวม 2,918 ล้านบาท ตุน Backlog ไว้แล้วกว่า 11,400 ล้านบาท ทอยรับรัยรายได้ช่วง 3-4 ปีอย่างต่อเนื่อง

**น**ายธนกร ธนวิทธิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ออลส์ อินสไปร์ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ ALL เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานปี 2562 บริษัทมีกำไรสุทธิ 500 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 45% จากปีก่อน และมีรายได้รวม 2,918 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 26% จากปีก่อน จากการทยอยส่งมอบโครงการในมืออย่างต่อเนื่อง

ทั้งนี้ ณ วันที่ 31 ธ.ค. 2562 บริษัทมีรายได้รอการรับรู้ (Backlog) ในมือจำนวน 12 โครงการ รวมมูลค่าประมาณ 11,400 ล้านบาท ซึ่งจะ

ทยอยรับรู้รายได้ในช่วง 3-4 ปีอย่างต่อเนื่อง และจากแผนการดำเนินงานและกลยุทธ์ที่บริษัทตั้งเป้าไว้ จึงมั่นใจถึงอัตราการเติบโต ผลการดำเนินงานจะมีต่อเนื่อง โดยปีนี้จะมีอัตราการเติบโตระดับ 30-40% ขณะที่แนวโน้มกำไรสุทธิจะเติบโตในทิศทางเดียวกับรายได้รวม โดยตั้งเป้ายอดพีริเชลเพิ่มขึ้นในปีนี้ 7,000 ล้านบาท ซึ่ง ALL วางเป้าหมายก้าวสู่การเป็นบริษัทพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ชั้นนำติดอันดับ 1 ใน 10 ของประเทศในอนาคต

พร้อมกันนี้ บริษัทประกาศจ่ายปันผล ปี 2562 มูลค่ารวม 216 ล้านบาท คิดเป็น 0.3857 บาทต่อหุ้น แบ่งปันผลเป็นเงินสด 56 ล้านบาท คิดเป็น 0.10 บาทต่อหุ้น และปันผลเป็นหุ้น อัตรา 3.5 หุ้นเดิม ต่อ 1 หุ้นปันผล มูลค่า 160 ล้านบาท คิดเป็น 0.2857 บาทต่อหุ้น

คิดเป็นอัตราส่วนเงินปันผลต่อผลตอบแทน (Dividend Yield) สูง 12.77% กำหนด XD วันที่ 5 พ.ค. 63 และจ่ายปันผลวันที่ 22 พ.ค. 63



**ธนกร ธนวิทธิ**

# SCN จ่อควัก 600 ล.ลุยมินิบูเฟส 2-3

นิวส์ คอนเน็คท์ - SCN จ่อควัก 600 ล้านบาทอัดเงินสร้างโรงไฟฟ้ามินิบูเฟส 2-3 กำลังผลิตรวมอีก 100 เมกะวัตต์

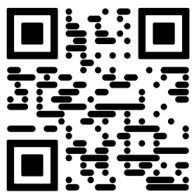
**น**ายฤทธิ กิจพิพิธ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท สแกน อินเตอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ SCN เปิดเผยว่า บริษัทเตรียมเงินลงทุนกว่า 600 ล้านบาท เพื่อนำมาใส่เงินเพิ่มทุนในบริษัทร่วมทุนที่ดำเนินโครงการโรงไฟฟ้ามินิบู ประเทศเมียนมา โดยจะนำมาก่อสร้างเฟสที่ 2 กำลังผลิต 50 เมกะวัตต์ และเฟสที่ 3 ภายในช่วงปลายปี กำลังผลิตอีก 50 เมกะวัตต์ และส่วนที่เหลืออีก 70 เมกะวัตต์ คาดเริ่มก่อสร้างได้ช่วงปี 2564 ซึ่งจะใช้งบลงทุนอีก 300 ล้านบาท



**ฤทธิ กิจพิพิธ**

บริษัทยืนยันว่าจะไม่มีการเพิ่มทุนแต่อย่างใด เนื่องจากมีกระแสเงินสดในมือจำนวนมาก ขณะที่หนี้สินต่อทุน (DE) อยู่ในระดับต่ำสามารถกู้สถาบันการเงินได้อีกจำนวนหนึ่ง

ก่อนหน้านี้บริษัทได้รับส่วนแบ่งกำไรจากโครงการโรงไฟฟ้ามินิบู ตามสัดส่วนการถือหุ้น 40% ซึ่งโรงไฟฟ้างดงามได้เริ่มจำหน่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ในเฟสที่ 1 ขนาดกำลังผลิต 50 เมกะวัตต์ ไปเมื่อวันที่ 27 ก.ย. 62 ดังนั้น ในปีนี้จะรับรู้ส่วนแบ่งกำไรเต็มปี ขณะที่บริษัทจะเริ่มรับรู้รายได้จากธุรกิจโซลาร์รูฟท็อป ซึ่งเป็นธุรกิจใหม่ตั้งแต่ครั้งแรกของปีนี้ ดังนั้น เชื่อว่ากำไรปกติจากการดำเนินงานในปี 63 จะดีกว่าปี 62



# SCเปิด13โครงการใหม่1.6หมื่นล.

นิวส์คอนเนคท์-SC มองตลาดอสังหาปี63 สาทิศว่าปีก่อน หลังมีปัจจัยเสี่ยงกดดันเพิ่ม ปรับกลยุทธ์เน้นความยืดหยุ่น พร้อมเน้นรายได้จากโครงการเพื่อเช่ามากขึ้น เคาะแผนเปิดตัว 13 โครงการใหม่ ตั้งเป้ายอดพีริเซิลปีนี้ 18,000 ล้านบาท

นายณัฐพงศ์ คุณากรวงศ์ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท เอสซี แอสเสท คอร์ปอเรชั่น จำกัด (มหาชน) หรือ SC เปิดเผยว่า ภาพรวมตลาดอสังหาริมทรัพย์ในปี 63 มีความท้าทายมากขึ้นเมื่อเทียบกับปีก่อน เนื่องจากภาวะเศรษฐกิจที่มีความผันผวนจากปัจจัยเสี่ยงที่เพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะความล่าช้าของการผ่านร่าง พ.ร.บ.งบประมาณส่วนการระบาดของไวรัสโควิด-19 ยังกระทบต่อภาคอสังหาฯไม่มากนัก ซึ่งบริษัทได้วางกลยุทธ์ “Resilient” ยืดหยุ่นเพื่อความยั่งยืน พร้อมมองหาโอกาสหา S-curve เพื่อสร้างการเติบโตระยะยาว โดยในปี 63 บริษัทวางแผนเปิดตัวโครงการใหม่ 13 โครงการ มูลค่ารวม 16,000 ล้านบาท แบ่งเป็นโครงการแนวราบ 12 โครงการ



มูลค่ารวม 12,500 ล้านบาท และคอนโดมิเนียม 1 โครงการ คือ “The Crest Park Residences” มูลค่า 3,500 ล้านบาท รวมทั้งบริษัทมีเป้าหมายเพิ่มพอร์ต recurring income เพื่อผลักดันให้สัดส่วนกำไรจากโครงการเพื่อเช่าเพิ่มมากขึ้น เป็นมากกว่า 20% ของกำไรสุทธิโดยจะมีการพัฒนาธุรกิจโรงแรม และการเข้าซื้ออพาร์ทเมนต์ในสหรัฐฯ ซึ่งอยู่ระหว่างพิจารณาเข้าซื้ออพาร์ทเมนต์ในบอสตันมูลค่าการลงทุนราว 30 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ จากก่อนหน้านี้ได้มีการเข้าซื้อและบริหารอาคารในเมืองบอสตัน 1 โครงการ มูลค่า 24.5 ล้านดอลลาร์สหรัฐฯ

สำหรับปี 63 บริษัทตั้งเป้ารายได้รวม 17,800 ล้านบาท ซึ่งมียอดขายรอโอน (Backlog) อยู่ราว 7,000 ล้านบาท จะรับรู้รายได้เข้ามาในปีนี้ประมาณ 60% ขณะที่ตั้งเป้ายอดพีริเซิลไว้ที่ 18,000 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันมีสต็อกพร้อมขายราว 15,000 ล้านบาทจาก 51 โครงการ โดยบริษัทตั้งงบลงทุนไว้ราว 4,000 ล้านบาท รองรับการเปิดตัว 13 โครงการใหม่ และการเข้าซื้ออพาร์ทเมนต์ในสหรัฐฯ

## ภาพข่าว



### CPW เปิดแล้ว U-Store by copperwired

คุณปรเมศร์ เจริญเจริญสุข ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท คอปเปอร์ ไวร์ด จำกัด (มหาชน) หรือ CPW ได้รับเกียรติจาก คุณธนพล ศิริธนชัย (ที่ 2 จากซ้าย) ประธานอำนวยการ บริษัท แผ่นดินทอง พร็อพเพอร์ตี้ ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน) หรือ Golden Land ร่วมแสดงความยินดี ในโอกาสที่เปิดสาขาน้องใหม่ U-Store by copperwired สาขาสามย่านมิตรทาวน์ ณ ศูนย์การค้าสามย่านมิตรทาวน์ ชั้น 2 ติดกับ Co-Working Space เมื่อเร็ว ๆ นี้ ซึ่งเป็นสาขาที่เปิดให้บริการถึงเที่ยงคืน และนับเป็นร้าน U-Store สาขาแรกที่ไม่ได้เปิดในมหาวิทยาลัย แต่อยู่ในทำเลย่านการศึกษา

### อาคเนย์ ประกันภัยการเดินทางสุดคุ้ม

บริษัท อาคเนย์ประกันภัย จำกัด (มหาชน) พัฒนาแผนประกันเดินทาง “ประกันภัยการเดินทาง แทรเวล ออลอินวัน” (TRAVEL ALL IN ONE) ภายใต้คอนเซ็ปต์ “เที่ยวไหนก็สนุก ไม่สะดุดทุกการเดินทาง” ช่วยให้การเดินทางใช้ชีวิตด้วยความมั่นใจและอุ่นใจเพราะมีอาคเนย์ช่วยดูแลทั้งชีวิตและทรัพย์สินคุ้มครองการเดินทาง รับเงินชดเชยทันที อยู่ที่ไหนก็ซื้อได้ง่าย ๆ ตลอด 24 ชั่วโมง พร้อมรับส่วนลดสูงสุดทันที 10% เพียงกรอกรหัส SEGTA10 ตั้งแต่วันที่ 1 - 31 ก.ค. 2563 ผ่าน <https://seic.segroup.co.th>

**พิเศษ...รับส่วนลด 10%**  
เมื่อซื้อประกันภัยการเดินทาง  
ผ่านอาคเนย์ออนไลน์

**1726**